



PRIMAVERA Office Extensions

Visão global do negócio

Um processo de gestão eficaz necessita de mecanismos que permitam acompanhar em tempo real toda a informação referente à actividade global das empresas.

Com o PRIMAVERA Office Extensions todo o processo de reporting é agilizado, permitindo trabalhar directamente no Microsoft Excel toda a informação presente no ERP. Usufruindo das inúmeras potencialidades desta ferramenta universal, a solução PRIMAVERA Office Extensions garante total facilidade e rapidez de acesso à informação do ERP, disponibilizando ainda um conjunto de mapas com indicadores indispensáveis ao processo de tomada de decisão.

Combinando a grande capacidade de análise e tratamento de dados do Microsoft Excel com a facilidade de obtenção de informação de gestão do ERP, esta solução disponibiliza ferramentas de trabalho de grande produtividade e valor acrescentado, apresentando-se como um grande aliado no processo de reporting das organizações.

Ideal para empresas de média e grande dimensão e grupos empresariais

Graças à sua característica multi-empresa, esta é a solução ideal para organizações de média e grande dimensão ou grupos empresariais, na medida em que permite efectuar análises

intragrupo, com a grande vantagem de trabalhar sempre com base em dados actualizados. Esta ferramenta permite efectuar um conjunto de análises comparativas por empresa, por departamento, por secção ou outras unidades estruturais das organizações, promovendo uma visão global do negócio.

Visão global sobre as áreas Financeira, Vendas e Recursos Humanos

O PRIMAVERA Office Extensions foi optimizado para três áreas-chave do processo de gestão das organizações, apresentando um conjunto de mapas de análise e relatórios essenciais para os responsáveis destas áreas. Assim, dentro desta solução são disponibilizadas aplicações que permitem uma visão global sobre as áreas Financeira, Vendas e Recursos Humanos.

Principais benefícios da solução

- Facilidade de reporting
- Extracção e análise de toda a informação do ERP através do Excel
- Informação sempre actualizada
- Disponibilização de mapas de apoio à Gestão
- Disponibilização de fórmulas que permitem seleccionar a informação do ERP que pretende trabalhar nas folhas do Excel



XLS Sales Visão global da área Comercial

O XLS Sales é uma ferramenta de gestão que permite um acompanhamento constante e global da actividade comercial das organizações, disponibilizando um conjunto de mapas com indicadores fundamentais para a gestão de topo, para o chefe de vendas ou para os próprios vendedores.

Mapas orientados ao Chefe de Vendas

Esta solução coloca à disposição do Chefe de Vendas ferramentas de extrema utilidade para o acompanhamento da performance global da equipa ou de cada vendedor em particular. Os mapas disponibilizados permitem vários tipos de análise, como por exemplo:

- Análise de vendedores por mês ou ano
- Resumo de vendas (mensal ou acumulado)
- Análise de filiais e secções da empresa
- Análise de produtos mais vendidos por mês ou ano (incluindo análise ABC)
- Análise de clientes (incluindo análise ABC)

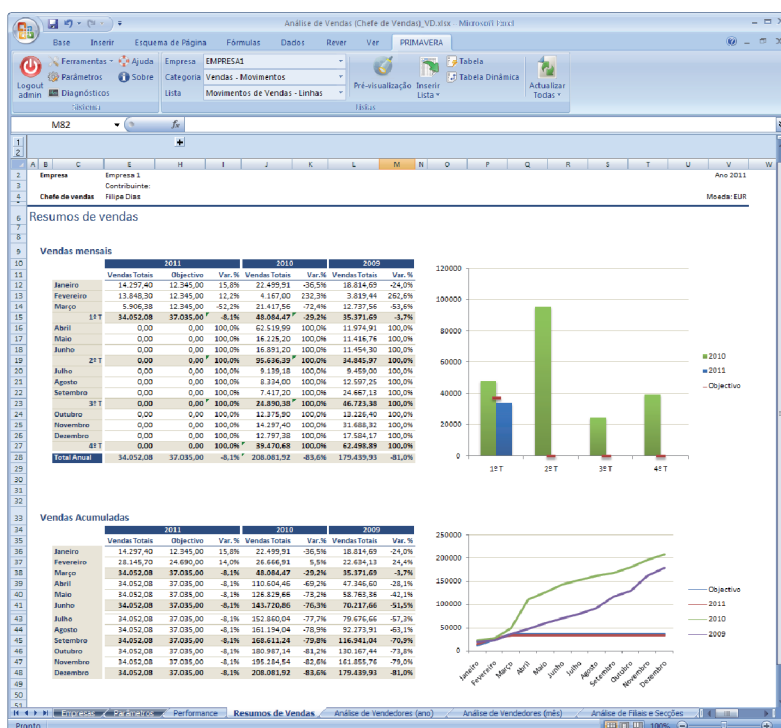
Mapas orientados à gestão de topo e ao vendedor

O XLS Sales disponibiliza também um conjunto de mapas com indicadores de negócio fundamentais para a gestão de topo, permitindo-lhe avaliar a performance global da organização. Esta aplicação está ainda dotada de excelentes ferramentas de trabalho para os próprios vendedores, apresentando alguns mapas que lhes permitem avaliar os resultados da sua actividade, podendo verificar o cumprimento dos objectivos, comparar resultados entre vários períodos, entre outro tipo de análises. Para além dos mapas disponibilizados na aplicação, o Chefe de Vendas pode ainda dar acesso aos seus vendedores a outro tipo de informação sobre a sua actividade individual.

Disponibilização de inúmeras fórmulas prontas a usar

Para além dos mapas disponibilizados, a aplicação está dotada de um conjunto de fórmulas que foram introduzidas no Excel com o objectivo de dar ao utilizador a possibilidade de seleccionar a informação do ERP que pretende trabalhar, permitindo-lhe criar um conjunto de indicadores, de acordo com a realidade da sua organização. Dada a sua característica multi-empresa, esta funcionalidade permite-lhe ainda efectuar análises e comparar resultados entre empresas.

Desta forma, é dada ao utilizador a possibilidade de facilmente trabalhar a informação que entender, usufruindo das enormes possibilidades de tratamento de dados associadas ao Microsoft Excel.



Resumo de Vendas Mensais e Vendas Acumuladas